

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

## Dyrektor ds. sprzedaży



### OPIS KANDYDATA:

- Ponad 20-letnie doświadczenie zawodowe, skupione wokół zarządzania strategią sprzedaży
- Doświadczenie w prowadzeniu negocjacji handlowych
- Umiejętność zarządzania złożonymi zespołami, rekrutacji oraz prowadzenia szkolenia
- Doświadczenie w optymalizowaniu struktury sprzedaży i zatrudnienia oraz opracowywaniu nowych systemów motywacyjnych i premiowych dla pracowników

Pan posiada wieloletnie doświadczenie w:

- Tworzeniu i wdrażaniu strategii marketingowej i z zakresu PR
- Koordynowaniu pracy podległych zespołów
- Budżetowaniu i prognozowaniu przychodów
- Monitoringu i analizie danych rynkowych

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Uniwersytet Jagielloński – Zarządzanie i marketing – spec: Zarządzanie firmą – tytuł: mgr
- Personal Leadership Academy, Ican
- Sprzedaż Asertywna, Mercuri International
- Sprzedaż do Sieci, McHayes&StewardGroup
- Techniki sprzedaży stopień II Nestle Polska
- Sales & Merchandising Skills II, Philip Morris Polska

### ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

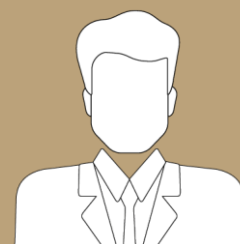
- Język angielski B2/C1

LATA DOŚWIADCZENIA: 20

LOKALIZACJA: Kraków

DOSTĘPNOŚĆ: 2 tygodnie

TRYB PRACY: Hybrydowa (Kraków- Stacjonarna)



### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./netto  
8000 PLN



B2B  
UoP



Cała Polska

### SPECJALIZACJE:

Sprzedaż  
Zarządzanie zespołem  
Budowanie wizerunku  
marki

### SYSTEMY:

MS Office