

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Dyrektor Sprzedaży (branża medyczna)



OPIS KANDYDATA:

- 29 lat doświadczenia w sprzedaży
- 19 lat doświadczenia w pracy z kluczowymi klientami
- Do obszarów doświadczenia zawodowego Kandydatki można zaliczyć:
 - Opracowanie planów biznesowych, strategii cenowej i przetargowej dla całego portfolio produktów
 - Zarządzanie sześciuosobowym zespołem
 - Wprowadzanie produktów na rynek
 - Prowadzenie działań koncentrujących się na wzroście sprzedaży
 - Rozbudowa sieci dystrybucji
 - Negocjacje i nawiązanie współpracy z międzynarodowymi dostawcami sprzętu medycznego
 - Sprzedaż sprzętu medycznego

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Uniwersytet Medyczny w Łodzi – Wydział Analizy Medycznej
- Wyższa Szkoła Zarządzania / Oxford Brookes
Kierunek: Zarządzanie Biznesem I stopnia,
Studia podyplomowe z zakresu Biznesu
- Warszawski Uniwersytet Medyczny – Metodologia badań klinicznych
- Ukończone kursy w zakresie Sprzedaży i Marketingu

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

Język angielski – biegle
Język rosyjski – zaawansowany

LATA DOŚWIADCZENIA: 29

LOKALIZACJA: Warszawa

DOSTĘPNOŚĆ: 2 tygodnie

TRYB PRACY: Stacjonarny



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
17000 - 21000 PLN



Umowa o Pracę



Warszawa i okolice,
cała Polska

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż, Marketing,
Kontakt z Klientem,
Negocjacje

SYSTEMY:

CRM