

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Manager ds. Eksportu w branży technicznej

OPIS KANDYDATA:

- 7 lat doświadczenia zawodowego w handlu zagranicznym (sprzedaż podpałek i produktów do kominków)
- Pozyskiwanie partnerów biznesowych na międzynarodowych rynkach
- Prowadzenie negocjacji handlowych
- Realizowanie planów sprzedażowych
- Utrzymywanie relacji z obecnymi klientami
- Przygotowanie ofert cenowych i umów
- Przygotowywanie targów międzynarodowych i udział w nich
- Przygotowywanie prezentacji
- Wykształcenie:
Wyższa Szkoła Zarządzania i Bankowości w Poznaniu;
kierunek: Zarządzanie i marketing; specjalność: Zarządzanie przedsiębiorstwem;
studia magisterskie

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Organizowanie akcji promocyjnych i marketingowych
- Znajomość metod badania rynku
- Prawo jazdy - kategoria B

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

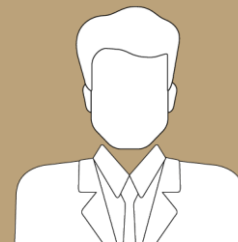
- Język angielski: poziom C1
- Język niemiecki: poziom B2

LATA DOŚWIADCZENIA: 20 lat

LOKALIZACJA PRACY: Wrocław, woj. dolnośląskie

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: Stacjonarnie, hybrydowo, zdalnie



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
min.6000 PLN



Umowa o pracę



Wrocław

SPECJALIZACJE:

Handel międzynarodowy
branża techniczna

SYSTEMY:

ERP Optima
Microsoft Office