

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 939  
e-mail:  
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

# Dyrektor ds. Sprzedaży w branży medycznej

## OPIS KANDYDATA:

- 18 lat doświadczenia zawodowego w sprzedaży sprzętu medycznego
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie projektami
- Współpraca ze szpitalami i władzami lokalnymi
- Budowanie i utrzymywanie relacji z Key Opinion Leaderami
- Negocjowanie kontraktów i umów sprzedaży
- Funkcje doradcze w zakresie biznesu
- Wykształcenie:  
Uniwersytet Morski w Gdyni; Wydział Zarządzania i Nauk o Jakości;  
kierunek: Zarządzanie Przedsiębiorstwem; studia magisterskie

## POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Szkolenie techniczne z zakresu sieci CISCO
- Szkolenia negocjacyjne i sprzedażowe
- Szkolenia techniczne, produktowe i prawne z zakresu:
  - Rezonansu Magnetycznego
  - Tomografii Komputerowej
  - Diagnostycznych Stacji Robotycznych
  - Medycyny Nuklearnej
  - Medycyny i Chirurgii Interwencyjnej
  - Radiografii i Mammografii

## ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

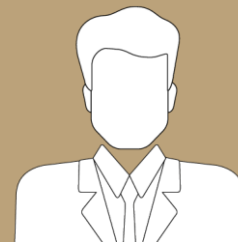
- Język angielski: poziom C1

LATA DOŚWIADCZENIA: 18 lat

LOKALIZACJA PRACY: Warszawa, Pomorze, Mazowsze, Dolny Śląsk, Wielkopolska

DOSTĘPNOŚĆ: 1,5 miesiąca

TRYB PRACY: Stacjonarnie, hybrydowo



## OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./netto  
23000-25000 PLN



Umowa o pracę



Warszawa

## SPECJALIZACJE:

Zarządzanie sprzedażą  
w branży medycznej

## SYSTEMY:

Microsoft Office  
Systemy branżowe