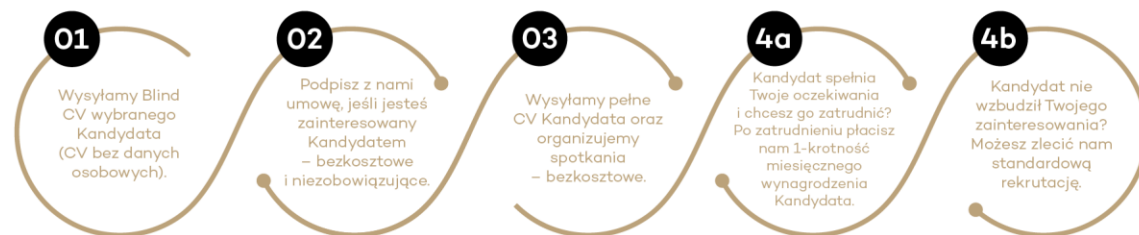


Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Key Account Manager



OPIS KANDYDATA:

- 12 lat doświadczenia zawodowego w sprzedaży produktów z branży medycznej
- Obsługiwanie największych sieci aptek oraz hurtowni w Polsce
- Monitorowanie przedstawicieli medycznych i farmaceutycznych
- Pozyskiwanie nowych Klientów
- Realizowanie planu sprzedażowego na powierzonym terenie
- Współpraca z lekarzami wielu specjalności
- Wykształcenie:
Wyższa Szkoła Zarządzania i Nauk Społecznych w Tychach
kierunek: Informatyka i Ekonometria

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Ukończone kursy i szkolenia
 - „Sprzedaż Propozycji Współpracy Klientowi”
 - „Techniki Negocjacji Handlowych ”
 - „Umiejętność Organizacji Czasu Pracy”
 - „Typy Zachowań Klienta oraz Planowanie Sprzedaży”
- Prawo jazdy: kategoria B

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

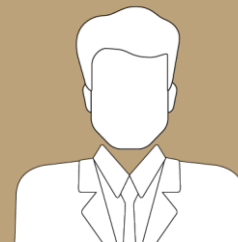
- Język angielski – Poziom B2

LATA DOŚWIADCZENIA: 13 lat

LOKALIZACJA PRACY: Cała Polska

DOSTĘPNOŚĆ: Od zaraz

TRYB PRACY: Praca w terenie



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
14000-20000 PLN



B2B/UoP



Czechowice Dziedzice

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż
w branży medycznej

SYSTEMY:

Microsoft Office
Wewnętrzne programy
raportowania w farmacji
Systemy do
sprzedaży zamówień