

Kandydat z głową

Key Account Manager

Projekt rekrutacyjny:

043

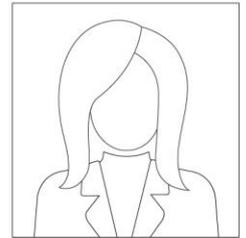
Numer kandydata:

38 lat

Dąbrowa Tarnowska, woj. małopolskie

Wiek:

Miejsce zamieszkania:



4-letnie doświadczenie jako Key Account Manager z j. niemieckim (branża poligraficzna)

Doświadczenie:

Kandydatka posiada 4 lata doświadczenia w obsłudze kluczowego klienta na rynku niemieckim. Pracuje w firmie z branży poligraficznej oferującej m.in. usługi w zakresie druku cyfrowego i offsetowego. Pani posługuje się językiem niemieckim w stopniu biegłym i na co dzień wykorzystuje ten język w kontakcie z klientami. Studiowała i pracowała w Niemczech przez około 14 lat. Obecnie na stanowisku Key Account Managera na rynkach niemieckojęzycznych do jej głównych obowiązków należy:

- obsługa kluczowych klientów (z Austrii i Niemiec)
- bezpośrednie wizyty u klientów (rozmowy z klientami na temat oferty, omawianie możliwości poszerzenia współpracy oraz wprowadzenia nowych rozwiązań)
- przyjmowanie zapytań ofertowych
- wysyłanie ofert do potencjalnych klientów
- prowadzenie negocjacji handlowych
- przesyłanie faktur
- monitorowanie zleceń w całym cyklu sprzedaży
- obsługiwanie reklamacji

Wykształcenie:

- ➔ Wyższa Szkoła Zarządzania we Wrocławiu
- studia magisterskie
Pedagogika
- ➔ Uniwersytet Humanistyczno-Przyrodniczy w Kielcach
- studia licencjackie
Nauczyciel języka niemieckiego



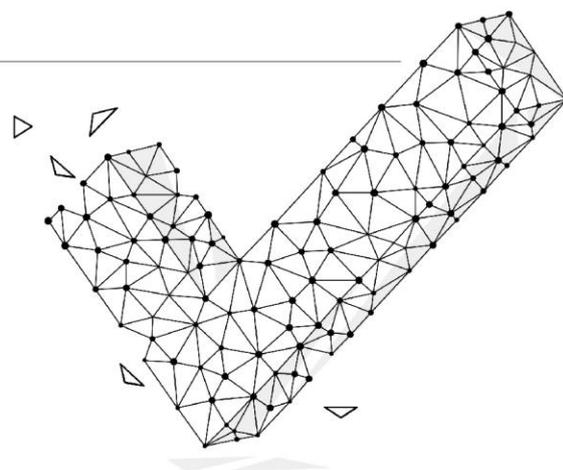
Umiejętności i kwalifikacje:

Kandydatka posługuje się językiem niemieckim na poziomie zaawansowanym (C1).
Potrafi porozumiewać się w języku włoskim (B1).
Zna podstawy języka angielskiego oraz rosyjskiego.

Pani potrafi obsługiwać Pakiet Microsoft Office.

Kursy i Szkolenia:

- ➡ Certyfikat języka niemieckiego DSH
- ➡ Intensywny kurs języka niemieckiego
- ➡ Kurs języka włoskiego



Kontakt: Grażyna Pogan

Area Sales Manager

m: +48 668 898 939

e-mail: grazyna.pogan@aterima.hr