

# Kandydat z głową



Przedstawiciel Medyczny

Projekt rekrutacyjny:

A057

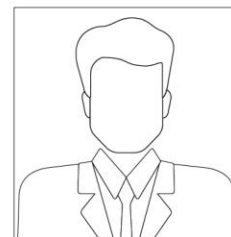
Numer kandydata:

52 lata

Bydgoszcz

Wiek:

Miejsce zamieszkania:



18 lat doświadczenia jako Sales Manager w branży medycznej

**Doświadczenie:**

Kandydat od 2011 roku zajmuje się sprzedażą sprzętu medycznego. Posiada wieloletnie doświadczenie w sprzedaży sprzętu dedykowanego stomatologii. Kandydat ma 30 lat doświadczenia zawodowego w sprzedaży, w tym 18 lat w branży medycznej.

Obecnie współpracuje z klientami z obszaru stomatologii, medycyny estetycznej, ortopedii, dermatologii oraz ginekologii.

Do jego głównych zadań na stanowisku Sales and Product Manager należy:

- zarządzanie zespołem
- obsługa kluczowych klientów
- sprzedaż narzędzi i akcesoriów
- pozyskiwanie nowych klientów
- przeprowadzanie szkoleń (zarówno dla zespołu jak i lekarzy)
- udział w targach i konferencjach
- odpowiedzialność za jakość oferty i wizerunek marki

**Wykształcenie:**

- ➔ Wyższa Szkoła Zarządzania i Marketingu



### Umiejętności i kwalifikacje:

Kandydat posługuje się językiem angielskim w stopniu średnio zaawansowanym (B2).

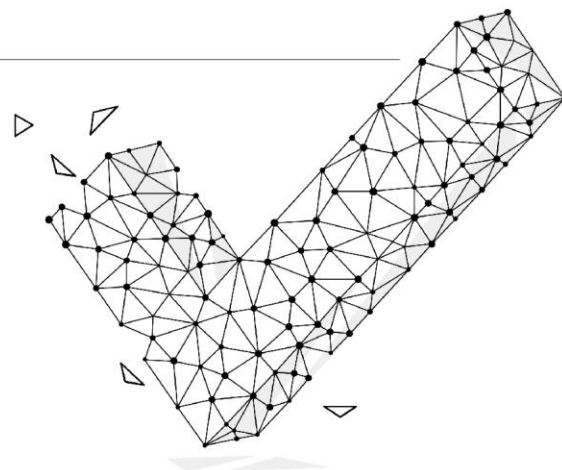
Potrafi porozumiewać się w języku rosyjskim w stopniu komunikatywnym (B1).

Cechuje go znajomość takich programów, jak: Pakiet Microsoft Office, Adobe Photoshop, Adobe Premiere, Final Cut oraz Logic Pro.

Posiada prawo jazdy kat. B.

### Wybrane kursy, szkolenia i sukcesy zawodowe:

- od 2015 roku Kandydat prowadzi wykłady dla studentów stomatologii na jednym z polskich Uniwersytetów



### Kontakt:

**Grażyna Pogan**

Sales Manager

mobile: +48 668 898 939

e-mail: [grazyna.pogan@aterima.hr](mailto:grazyna.pogan@aterima.hr)