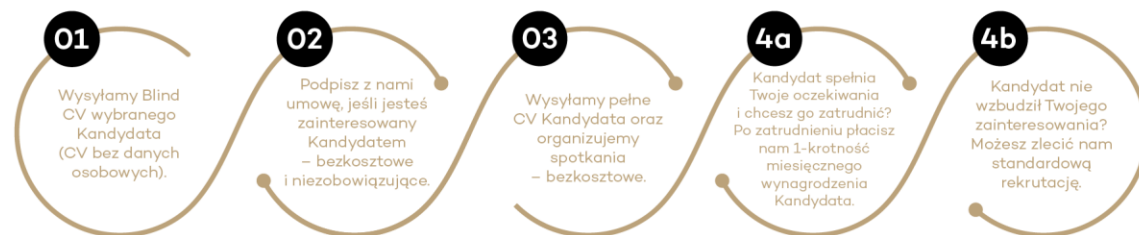


Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Product and Sales Manager

OPIS KANDYDATA:

- 25 lat doświadczenia zawodowego w sprzedaży produktów branży farmaceutycznej
- Zarządzanie portfelem produktów i wprowadzanie nowych produktów na rynek
- Negocjacje handlowe z dystrybutorami krajowymi i międzynarodowymi
- Współpraca z kluczowymi liderami opinii
- Bieżąca analiza kosztów zysków i strat
- Kontrola postępowań przetargowych
- Szkolenie produktowe pracowników i edukacja personelu medycznego
- Wykształcenie:
Akademia Wychowania Fizycznego we Wrocławiu;
kierunek: Rehabilitacja

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Ukończone kursy z zakresu sprzedaży i zarządzania
- Podstawowa wiedza na temat evidence-base medicine (EBM) w obszarze wytycznych postępowych oraz analiz medycznych
- Wyższa Szkoła Zarządzania i Marketingu we Wrocławiu – studia podyplomowe „Zarządzanie i Marketing” - MBA
- Prawo jazdy – kategoria B i C

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

- Język angielski – Poziom B2/C1
- Język rosyjski – Poziom B2/C1
- Język norweski – Poziom B1

LATA DOŚWIADCZENIA: 25 lat

LOKALIZACJA PRACY:

woj. dolnośląskie
woj. wielkopolskie
woj. lubuskie

DOSTĘPNOŚĆ: 2 tygodnie

TRYB PRACY:

do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
7000 PLN



Umowa o pracę



woj. dolnośląskie

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż

SYSTEMY:

Pakiet Office